



PROFIL

BIM Modeleur formé et opérationnel sur Revit, je m'appuie sur une base solide en Génie Civil et sur 8 années passées à piloter des projets export à l'international : gestion de délais, rigueur documentaire, coordination avec des équipes multiculturelles. Cette double culture technique et terrain me permet de m'intégrer rapidement à une équipe de modélisation et de dialoguer avec tous les interlocuteurs d'un projet.

CONTACTS

Adresse : 4 Rue Léon Rudent, 59310 Orchies

Email : koudrimohamed16@gmail.com

Tél : 06 98 24 23 53

LinkedIn : linkedin.com/in/mohamed-koudri

Permis : B

Statut : Marié · Titre de séjour VPF

Autorisation : Autorisé à travailler en France

LANGUES

Arabe - maternelle
Français - bilingue
Turc - bilingue
Anglais - intermédiaire

CENTRES D'INTÉRÊT

Musculation / Fitness
Jeux de simulation & construction
Nouvelles technologies

BIM Modeleur du bâtiment

Mohamed KOUDRI

Disponible immédiatement - stage conventionné de 25 j (175 h) à partir du 28/08/2026, dans le cadre de ma formation BIM Modeleur chez Dawan Formations. Aucune rémunération à la charge de l'entreprise d'accueil.

COMPÉTENCES BIM

- **Scan to BIM (nuage de points vers maquette numérique)**
- **Modélisation BIM sous Revit Structure et Revit Architecture**
- **Modélisation MEP sous Revit**
- **Paramétrage et création de familles Revit**
- **Nomenclatures, métrés et quantitatifs**
- **Lecture de plans et de permis de construire**
- **Chiffrage estimatif et optimisation de projets**

FORMATIONS

2026 - Formation BIM Modeleur - Dawan Formations,
stage pratique à partir du 28/08/2026

2015 - Bac +3 - Génie Civil, Sciences et Techniques
- USTHB, Alger

2010 - Baccalauréat, série Mathématiques Techniques
(option Génie Civil) - Lycée Abane Ramdane, Alger · mention Assez Bien

EXPÉRIENCES

01/2020 - 03/2025
Aqua Kozmetik - Istanbul, Turquie
Directeur d'exportation

- Pilotage de projets export de bout en bout : cahier des charges client, délais, coordination logistique et documentaire.
- Coordination avec des équipes et partenaires multiculturels sur plusieurs pays.
- Négociation commerciale et gestion de la relation avec les partenaires étrangers.

11/2017 - 07/2020
Nur Kozmetik - Istanbul, Turquie
Commercial

- Prospection, développement et fidélisation d'un portefeuille clients.
- Suivi des ventes et reporting de l'activité commerciale.